



OFFRE D'EMPLOI

AXIOMA, concepteur et fabricant de biosolutions pour l'agriculture, recrute pour soutenir sa croissance et son développement à l'International

BUSINESS DEVELOPER EXPORT

Contexte

Axioma est une biotech innovante et industrielle qui contribue à l'amélioration des pratiques agricoles. Après avoir signé de nombreux partenariats de distribution en France (Syngenta, Angibaud, Adama, Nufarm...), Axioma, lauréat FrenchTech Agri20, souhaite accélérer sa croissance à l'International. Dans ce contexte, nous recherchons un Business Developer, avec l'objectif de faire rayonner nos partenariats actuels et futurs dans le monde.

Missions

Dans le cadre d'une création de poste, rattaché(e) à la Direction Générale et dans le cadre de la création d'un Pôle Marketing/Commercial Export composé de 2/3 personnes, vous aurez pour mission principale d'assurer la mise en œuvre et le développement de la stratégie Marketing et Commerciale Export de l'entreprise définie par la Direction.

Vos activités seront variées et s'articuleront autour de 3 axes de travail en étroite collaboration avec le reste de l'équipe Marketing/Commerciale.

- COORDINATION INTERNE DU PÔLE
 - o Assurer la gestion opérationnelle de la politique commerciale (budget, ...);
 - o Etablir et alimenter les tableaux de bord et outils de suivi (CA, rentabilité, CRM);
 - o Effectuer les prises de contacts avec les organismes institutionnels;
 - o Créer/ renforcer nos relations internationales avec nos partenaires actuels et les nouveaux partenaires (nouveaux courants d'affaires).
- ACTIVITE MARKETING/COMMERCIALE
 - o Prospection Commerciale et Animation terrain;
 - o Mise en œuvre de la stratégie Marketing/Commerciale définie par la Direction;
 - o Création de campagnes, e-mails marketing,

Le poste implique des déplacements fréquents en France, Europe et grand Export.

Il s'agit d'un véritable poste opérationnel orienté business international grands comptes.

Profil

- Vous justifiez d'une expérience avérée dans le développement commercial à l'export;
- Diplomate, à l'écoute et bon communicant, vous avez un vrai sens de l'anticipation, proactivité et une volonté de concrétiser;
- Véritable acteur sur le terrain, vous avez le sens de la négociation et force de persuasion pour aboutir à la finalisation des contrats;
- Vous parlez couramment anglais / une deuxième langue étrangère serait appréciée.

Modalités

Contrat : CDI (Contrat à durée indéterminée)

Prise de poste : dès que possible

Lieu de travail : A définir avec le ou la candidat(e)

Contact : Envoyez votre CV et lettre de motivation à : julie.capel@axioma-france.com