





Qui sommes-nous ?

2308 Gt c'est l'excès de CO₂ que nous avons émis dans l'atmosphère jusqu'à aujourd'hui et qui est en train de nous conduire vers le plus grand défi que notre civilisation n'ait jamais connu. Seuls 2 leviers existent :

- 1** Ensemble, réduire les émissions de dioxyde de carbone pour d'empêcher d'ajouter du CO₂ supplémentaire dans l'atmosphère.
- 2** Nous occuper de l'excès de CO₂ déjà coincé dans l'atmosphère. Et c'est sur ce point que Carbone Farmers agit.

Carbone Farmers est une start-up dont la mission est d'accélérer le financement de la transition bas-carbone de l'agriculture, en accompagnant les acteurs de la chaîne alimentaire :

-  Aux **groupements d'agriculteurs** : nous assurons la réussite de leur transition et son financement
-  Aux **coopératives** : nous permettons de valoriser les productions bas-carbone
-  Aux **industriels alimentaires** : nous certifions la baisse de leur empreinte carbone
-  Aux **financeurs** : Nous leur permettons de contribuer à la neutralité carbone avec des projets de qualité

Depuis notre lancement début 2022, près de **300 agriculteurs** ont entamé une démarche bas carbone avec Carbone Farmers et nous avons convaincu des financeurs de premier plan tel que **La Poste** de participer à la décarbonation de l'agriculture. C'est dans ce cadre de notre accélération nous cherchons un profil pour nous accompagner sur la bonne coordination des projets.

Description du poste :

En lien direct avec les fondateurs : Jean-Marc, Flavian et Thibaut, vous serez notamment en charge de :

Consolider la stratégie commerciale : Co-construire et faire évoluer la stratégie commerciale, les outils et processus de vente. Identifier les entreprises partenaires potentielles et segmenter la stratégie commerciale (marché, cibles, persona).

Participer à la conception des supports de vente, marketing et communications : Afin de répondre aux besoins d'information des entreprises et leur permettre de mieux comprendre les problématiques propres à la contribution à la neutralité carbone et projets bas carbone agricoles. (décryptage d'études, livres blancs, position paper...). Concevoir et maintenir à jour les fiches projet.

Business development : En fonction de la stratégie et des opportunités, vous êtes responsable de démarcher et accompagner les entreprises prospects pour leur proposer et négocier des partenariats visant à financer la mise en œuvre de projets agricoles bas carbone. Vous aurez la charge de la conclusion des contrats jusqu'à leur signature :

- Identifier les bons interlocuteurs et ses besoins dans un marché en construction
- Créer de la confiance et de la traction
- Gérer ton propre pipeline de vente de A à Z

Networking : Participer au développement d'un réseau de contacts dans le monde de la RSE afin de faire connaître Carbone Farmers et participer à sa notoriété. Participer à des salons professionnels

Mais également de participer à la vie de la start-up et des priorités que nous devons traiter au fil de l'eau, les tâches sont riches et variés....

 **Informations :**

Localisation : Poste basé à Station F (13e) à Paris avec flexibilité de télétravail

Indemnités : Selon réglementation en vigueur (+ pass navigo + tickets restaurants)

Contrat : Stage de 6 mois

Début : Fin Mai

 **En savoir plus :**

LinkedIn : [Par ici](#)

Site web : [Par ici](#)