

**ON  
RECRUTE !**



# SENIOR BUSINESS DEVELOPER

Nous recherchons un commercial de profil business developer pour mettre en œuvre le plan de développement commercial de Scanopy sur le quart Nord Est de la France.

En contact avec le directeur général, vous serez en charge de :

- prospecter sur votre secteur à distance et en tournée pour développer le portefeuille
- animer le réseau de distribution local
- travailler en synergie avec la R&D pour s'assurer de l'adéquation entre les besoins clients et les produits Scanopy. Faire évoluer l'offre existante et proposer des nouveaux développements

Profil recherché :

- Vous avez un profil de développeur commercial avec une expérience d'au moins 5 ans dans cette fonction
- Vous avez par le passé occupé un poste similaire orienté conquête commerciale
- Vous avez une affinité pour les nouvelles technologies
- Vous avez exercé par le passé une fonction de vente de produits technologiques innovants, dans un contexte de création d'un nouveau marché
- Vous évoluez dans le milieu agricole et si possible le secteur viticole
- Vous aimez travailler sur le terrain, au contact avec la clientèle dans les vignobles
- Vous souhaitez travailler dans une petite structure de type startup
- Un bon relationnel, de la ténacité, un tempérament optimiste et des capacités de négociation vous seront nécessaires.
- Permis B, déplacements fréquents à prévoir, véhicule de fonction

[contact@scanopy.fr](mailto:contact@scanopy.fr)