

## Ingénieur(e) Chargé(e) d'Affaires en agroécologie

**Début de contrat : Mars 2022**

**Type de contrat : CDI**

**Salaire : 35 - 40K€ Fixe + variable sur objectifs**

**Profil recherché : Ingénieur(e) expérience 3 à 5 ans dans la vente**

### **L'ENTREPRISE :**

MYCOPHYTO est une entreprise deeptech de la French AgriTech en pleine accélération qui développe et optimise des associations plantes-champignons mycorhiziens – sol – climat au service d'une nouvelle agriculture plus respectueuse des hommes et des sols.

[Site web](#)

[Page Youtube](#)

### Les Solutions commerciales proposées :

- ➔ Services : Audit et Conseils clients pour répondre à des problématiques agronomiques, environnementales et financières – Mise en œuvre des produits et suivi de leurs efficacités
- ➔ Produits spécifiques : Mix de Champignons mycorhiziens

### Filières cibles :

- Plantes à parfum, Aromatiques et médicinales,
- Viticulture,
- Arboriculture et Maraîchage,
- Environnement, Collectivités

Un objectif d'industrialisation des process et de développement de produits finis sont posés sur 2022-2023. Un accompagnement sur le développement des offres commerciales associées sera demandé.

### **DESCRIPTION DE L'OFFRE :**

- Sous la responsabilité du Responsable relations commerciales
- Étroite collaboration avec la Responsable innovation et le chargé de suivi/réalisation des contrats

**MISSIONS : Accompagner techniquement et commercialement le responsable relations clients pour atteindre les objectifs de chiffre d'affaires annuels**

- Prendre en charge de manière autonome la prospection et les ventes dites « court terme » et venir en soutien du Responsable commercial sur les ventes « longues »
- Participer aux réunions de cadrage projet avec les prospects afin de définir les conditions techniques et financières du contrat proposé
- Optimisation des outils de propositions commerciales (chiffrage, annexes technico-commerciales, présentations powerpoint)
- Participer aux points commerciaux hebdomadaires avec une vision technique des projets
- Participer aux événements professionnels pour promouvoir les solutions Mycophyto. Déplacements ponctuels à prévoir.

#### **AVANTAGES MYCOPHYTO :**

- Convention collective SYNTEC
- Mutuelle d'entreprise
- CDI
- Tickets restaurants
- Salaire fixe entre 35K€ et 40K€ + variable selon objectifs

#### **PROFIL RECHERCHÉ :**

- Ingénieur(e) en biologie / agronomie – pré-requis
- 2 ans d'expérience commerciale dans la vente de produits / services en agriculture
- Adhésion aux valeurs de MYCOPHYTO
- Sensible aux enjeux de développement durable
- Capacité de travail en équipe
- Agilité, adaptabilité au travail en environnement innovant de type startup.
- Autonomie et rigueur
- Maîtrise du Français écrit et parlé. Anglais souhaité