

Type de Contrat : CDI

Salaire annuel (min/max en €) : selon profil ~ K€

Département : Bourgogne

Expérience souhaitée : Plus de 4 ans

Durée hebdomadaire : Temps plein



TECHNICO-COMMERCIAL

Vous souhaitez participer au développement d'une Start Up en forte croissance ? Être autonome et développer de votre secteur ?

Onafis est une marque de MyBacchus qui révolutionne les chais viticoles.

Start-Up française basée à Nantes, la société conçoit, produit et commercialise des solutions intelligentes pour sécuriser les étapes de vinification de la fermentation jusqu'à la fin de l'élevage des vins.

Plus de 3 ans de R&D ont été nécessaires et c'est aujourd'hui des 1er grands crus bordelais, mais aussi des domaines plus modestes en Champagne, Loire, cru bourgeois Bordelais qui utilisent les solutions connectées Onafis.

Onafis sécurise les vins sur étapes de fermentations et d'élevage de vin par des capteurs connectés pour être alertés sur les arrêts de fermentations, fermentations languissantes, des dérives volatiles ou des détections de brettanomyces...

Ces outils sont reliés à un logiciel intelligent de pilotage et de traçabilité des travaux en chai.

Nous recherchons aujourd'hui un/une technico-commercial(e) pour compléter notre équipe !

Directement rattaché à la direction commerciale, vous avez la responsabilité du développement commerciale de la marque **Onafis** sur votre secteur : Bourgogne & Champagne

Profil recherché

- De formation commerciale ou technique, vous justifiez d'une expérience réussie de 4 ans minimum dans la vente, de la tonnellerie, de matériel viti-vinicole, de produits pour l'œnologie ou de produits agro-alimentaires aux contacts des domaines viticoles.
- Doté d'un bon sens du relationnel, un esprit commercial et un goût pour l'innovation, votre rigueur, votre forte implication et votre esprit positif sont autant d'atouts pour réussir dans cette fonction.

Les principaux atouts du poste :

- Vous intégrez au tout début du développement commercial sur un secteur géographique à haut potentiel
- Vous intégrez une jeune équipe dynamique, motivée et agile.
- Vous intégrez une entreprise innovante avec des produits uniques dont les besoins proviennent du terrain.
- Vous intégrez un poste clef et avec des perspectives, vous êtes acteur sur votre marché

Nous avons besoin de vous pour :

- Identifier, prospecter et fidéliser de nouveaux clients,
- Chiffrage des prestations et réalisation des offres
- Répertoire les besoins de chaque client ou prospect grâce à une écoute active et les transmettre directement à votre hiérarchie
- Accompagner à l'installation et au suivi de notre solution chez nos clients
- Participer aux actions commerciales organisées par Onafis (salons...)
- Présenter de manière attractive et argumentée l'offre de prestation de l'entreprise
- Assurer une veille sur l'évolution du marché et de la concurrence
- Cultiver un réseau de prescripteurs sur votre secteur (équipementiers, tonneliers, œnologues, constructeur de cuverie...)

Candidature à poster sur recrutement@chaiconnecte.com